



BECOFIN BV

Control voor het MKB



In het MKB maken bedrijven onvoldoende gebruik van informatie- en sturingsmogelijkheden uit de administratie (“sturen op de bankrekening”)

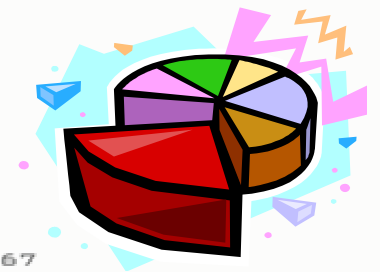




Financiële Dienstverlening

Marktsituatie:

- Krimpemde markt in 2008 (27% t.o.v. 2007)
en in 2009 (42% t.o.v. 2007)
- Invoering Wet Financieel Toezicht in 2007
- Strenge(re) controle door AFM





Financiële situatie

- Vaak wordt er gebruik gemaakt van een dure (register-) accountant
- Contactmomenten met de accountant zijn minimaal
- Verrassende nota achteraf

The logo for Deloitte, consisting of the word 'Deloitte.' in white sans-serif font on a dark blue rectangular background.

The logo for Ernst & Young, featuring a stylized 'EY' icon followed by the text 'ERNST & YOUNG' and the tagline 'Quality In Everything We Do' below it.

The logo for GIBO Groep, featuring a stylized 'G' icon followed by the text 'GIBO Groep' and 'Accountants en Adviseurs' below it.

The logo for BDO, featuring the letters 'BDO' in white on a dark blue background, with 'BDO CampsObers Accountants & Adviseurs' written in smaller text below.

The logo for KPMG, featuring the letters 'KPMG' in white on a dark blue background.



Waarom BECOFIN?

BECOFIN richt zich met name op het ondersteunen van intermediairs in de financiële dienstverlening, zoals

- Assurantie- en/of hypotheekkantoren
- Franchisenemers van (hypotheek-)ketens
- Franchiseketens



Wat biedt BECOFIN?

- BECOFIN biedt een totaal-oplossing voor
 - Product- en/of provisieadministratie
 - Financiële administratie
 - Management Informatie
 - Verslaglegging
- BECOFIN vervult de rol van uw financiële coach
- BECOFIN rekent een maandelijks abonnementstarief



Partners van BECOFIN

BECOFIN werkt samen met:

- Een gerenommeerde accountantsorganisatie
- Een organisatie in zakelijke financieringen voor het MKB
- Een jonge organisatie in legal services en credit-management
- Een betrouwbare leverancier van toepassingen van Microsoft Dynamics NAV



FUTUREVISION

Leverancier van toepassingen van Microsoft Dynamics NAV



DynaAs

Lite



Concept Dynas Lite

Dynas Lite ondersteunt het volledige traject
van lead tot financiële afwikkeling
en rapportage



Concept Dynas Lite

- Standaard inrichting van CRM, Administratie en Management Rapportage
- Kort implementatie-traject, veel 'self-support'
- Uitbreiding in pakket en ondersteuning mogelijk, maar tegen meerprijs
- Ondersteuning van BECOFIN bij de werkprocessen



Concept Dynas Lite

Outsourcing van (deel van) de Back Office-activiteiten
naar BECOFIN is ook mogelijk



Proces-items

CRM: lead, prospect, klant, After Sales

Dossier: opbouw, correspondentie (e-mail, dvd, klantprofiel, etc.), scannen

Diensten, producten: (service-)abonnementen, vast bedrag, 'uurtje-factuurkje', provisie/commissie en/of combinaties daarvan



Proces-items

Inkoop-facturen

Verwerking van ontvangsten / betalingen

Management informatie / KPI's

Financiële rapportages



Leadverwerking

Registratie in Dynas: aanmaken van een contact, eventueel gekoppeld aan adviseur, status Lead/Prospect

Registratie van lead naar klant of lost order mogelijk



Dossier

Vastleggen van diverse documenten, bijv.

- loonstroken/jaaropgaven
- dienstverleningsdocument (DVD)
- klantprofiel
- aanvragen/offertes/etc

Vastleggen van diverse correspondentie (brieven, e-mail)



Dossier

Scannen op 2 manieren:

- in directory op schijf, dan koppeling op dossierniveau
- via scan/barcode in 'postboek'

Afdrukken dossier

Overzicht (ontbrekende) documenten obv dossieropbouw



Diensten

Diensten:

- (Service-) abonnementen
- Vast bedrag per dienst
- Uurtje-factuurkje
- Combinaties

Inregelbaar BTW hoog, laag of niet per dienst

Incasso van (selectie van) facturen mogelijk



Producten

Producten:

- Hypotheekproducten
- Levensverzekeringen
- Schadeverzekeringen
- Taxaties, keuringen, etc.

Beloning op basis van volledig provisie, deels provisie of volledig provisieloos



Inkoopfacturen

Registreren van leverancier als contact, status Leverancier

Dienst/activiteit direct gekoppeld aan financiële administratie

Betalingsselectie van facturen



Betalingen / ontvangsten

Makkelijke verwerking mutaties van de bankrekeningen

Directe verwerking in financiële administratie



Management Rapportages

Kritische Proces Indicatoren (KPI's):

- Grote-klienten-quote
- Verloren relatie's
- Klanttevredenheid
- Grote-klienten-quote
- Doorlooptijden

aanvragen – acceptatie – middle office – passeren -
polisontvangst



Management Rapportages

Kengetallen, waaronder:

- Rentabiliteit Eigen Vermogen
- Debt Ratio (solvabiliteit)
- Quick Ratio (liquiditeit)



DynaAs

Lite

DEMO

DEMO



Ondersteuning

Met Futurevision en BECOFIN kunt u vertrouwen op een betrouwbaar en solide ondersteuning, waar u dat nodig heeft.



Tarieven

Licentiekosten (contracten per jaar)

Bij afname van

1-2 gebruiker-licenties: € 105,00 per gebruiker per maand

Meer dan 2 licenties: € 100,00 per gebruiker per maand

Consultancy € 65,00 per uur



Relatie Promotie Systeem

Korting bij meer dan 10 via BECOFIN afgesloten licenties!



Relatie Promotie Systeem

Bij 10 - 20 licenties gelden de tarieven:

1-2 gebruiker-licenties: € 97,50 per gebruiker per maand

Meer dan 2 licenties: € 95,00 per gebruiker per maand

Bij 20 - 30 licenties gelden de tarieven:

1-2 gebruiker-licenties: € 92,50 per gebruiker per maand

Meer dan 2 licenties: € 90,00 per gebruiker per maand



Relatie Promotie Systeem

Bij meer dan 30 licenties gelden de tarieven:

1-2 gebruiker-licenties: € 87,50 per gebruiker per maand

Meer dan 2 licenties: € 85,00 per gebruiker per maand



Relatie Promotie Systeem

Korting wordt met terugwerkende kracht vanaf begin start lopende contractsjaar verleend.

Verrekening vindt einde kalender jaar plaats.

Alle vermelde tarieven zijn exclusief BTW en gelden alleen bij afname via BECOFIN.



Vragen / opmerkingen